



TEMA DA PALESTRA

O Financeiro Inteligente: Tecnologia para Aumentar Lucros



Rodrigo Januário
CEO e Professor da Janos Consultoria

05/Agosto
14:30

Hotel Prodigy Santos Dumont - Av. Alm. Silvio de Noronha, 365 - Rio de Janeiro/ RJ

Realização  **INSTITUTO
INFORMATION
MANAGEMENT**  **ABEINFO**
Associação de Empresas e
Profissionais da Informação

1

Rodrigo Januário

Sócio · Janos Consultoria e Treinamentos

Contador formado em Ciências Contábeis, com especializações em contabilidade internacional, gestão empresarial e educação superior. Começou a carreira dentro de uma multinacional americana — e saiu de lá com uma pergunta que virou empresa.



20
anos de mercado

Centenas
de empresas atendidas

3
frentes: finanças, contabilidade e impostos

2

Quanto a sua empresa **lucrou no mês passado?**

não é faturamento

3

A diferença não está no produto.
Está no que a empresa sabe sobre si mesma —
e quando ela sabe.

4

VOCÊ NÃO ESTÁ SOZINHO

O retrato do financeiro da PME brasileira

61%

pagam despesas da empresa com a conta pessoal

Sebrae, 2025

5 em 10

têm controle financeiro classificado como precário

Sebrae, 2025

~40%

das empresas fecham antes de completar 5 anos

Sebrae / IBGE

8,9 mi

de CNPJs negativados em março de 2026

Serasa Experian

2.466

empresas em recuperação judicial em 2025 — recorde

Serasa Experian

+13%

de recuperações judiciais sobre o ano anterior

Serasa Experian

5

O INIMIGO

O custo do atraso

Toda decisão tomada com informação do mês retrasado é uma decisão tomada no escuro.

30 a 60

dias entre o fato acontecer e o dono ficar sabendo — é o que eu mais encontro em campo

1

Desconto dado a um cliente que já estava no prejuízo

2

Contratação feita no mês em que o caixa virou

3

Estoque comprado do produto de pior margem

4

Preço mantido enquanto o custo subia

Nada disso aparece na hora — o número chega tarde. O custo do atraso não vem numa nota fiscal. Vem em margem que evapora.

6

1 Quanto eu tenho — agora?

Saldo de banco é ficção. Ele não sabe do boleto de amanhã, do imposto do dia 20, do adiantamento que ainda não virou receita. Saldo é fotografia — você precisa de filme.

Conciliação automática

Open Finance e integração bancária. O que a equipe faz em três dias, o sistema faz em três minutos — sem erro de digitação. É hoje a aplicação nº 1 de automação financeira em PMEs.

Caixa × competência

A maior parte controla caixa e acha que controla resultado. Confundir os dois é o que faz a empresa ter dinheiro na conta e não ter lucro — ou o contrário, que é pior.

Painel único no celular

Um lugar só: entrou, saiu, vai entrar, vai sair. Não é sofisticação. É o mínimo — e hoje custa menos que um salário mínimo por mês.

A tecnologia democratizou o financeiro de multinacional. O que não democratizou foi o hábito de usar.

7

2 De onde vem o meu lucro?

Cuidado com a resposta: o maior cliente quase nunca é o mais lucrativo. Ele é o que mais negocia prazo, mais pede desconto, mais exige atendimento e mais atrasa.

Margem de contribuição

Por produto, por cliente, por canal. Não é contabilidade — é gestão.

Rateio com critério

Ratear por faturamento é fácil e esconde o produto que consome estrutura e devolve pouco.

Preço com base em dado

Preço definido olhando o concorrente é preço definido pelo erro do concorrente.

Cruzamento automático

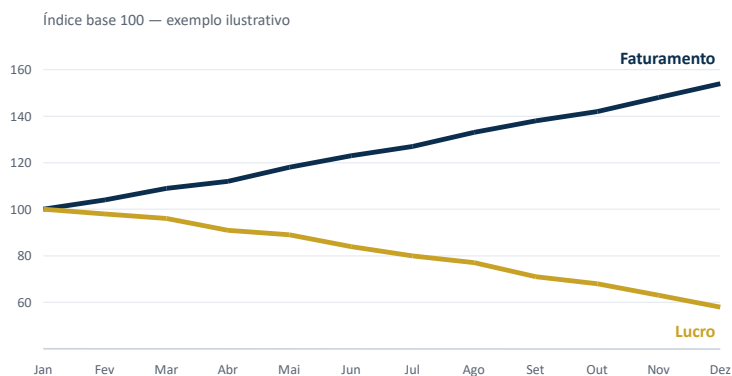
ERP, fiscal, extrato e folha já têm o dado. Ele só está desconectado.

A maioria das empresas não tem problema de faturamento. Tem problema de mix.

8

O SINAL DE ALERTA

Vender mais e ganhar menos



Quando o lucro cai e o faturamento sobe, o problema nunca está na área comercial.

Está na informação que a área comercial recebeu.

9

3 Quanto eu vou ter daqui a 90 dias?

As duas primeiras perguntas eram sobre o passado e o presente. Essa é sobre o futuro — e é a única que muda decisão.

Projeção rolante

13 semanas que se atualizam sozinhas com recebíveis, folha, impostos e contratos já assinados.

Cenários

E se o maior cliente atrasar 30 dias? E se as vendas caírem 15%? O sistema responde em segundos.

Alertas automáticos

“Em 47 dias seu caixa fica negativo se nada mudar.” Esse aviso vale mais que qualquer relatório bonito.

Crédito barato

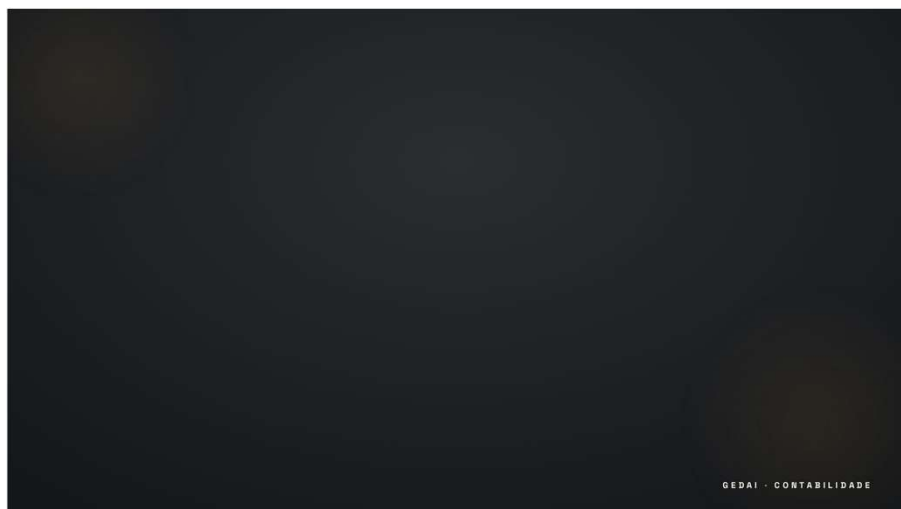
Quem projeta negocia 90 dias antes e paga a taxa de quem não precisa. Quem não projeta paga a taxa do desespero.

Empresa não morre de prejuízo. Empresa morre de falta de caixa.

10

GEDAI

Vídeo de demonstração



11

ISSO TEM DATA MARCADA

2026 é o ensaio. 2027 é a prova.

Desde janeiro a sua empresa já destaca CBS e IBS no documento fiscal. Alíquota-teste de 1% (0,9% CBS + 0,1% IBS), compensada — o desembolso não muda. Há janela sem penalidade durante a adaptação, e o Simples Nacional não tem alteração em 2026.

Sistema

O ERP precisa emitir com o destaque correto. Quem descobrir isso em dezembro vai descobrir junto com todo mundo, na fila do mesmo fornecedor.

Margem

Cálculo diferente muda margem. Quem não simulou o impacto na precificação vai descobrir a mudança pelo extrato bancário.

Regime

A escolha que fazia sentido em 2024 pode não fazer em 2027. Isso não se decide em novembro.

2026 é o único ano em que dá para errar de graça. Em 2027 a rede de proteção sai — e aí não é mais adequação, é passivo.

12

As três perguntas

Se você responde as três com um número, sua empresa está à frente da maioria do país.

1

Quanto eu tenho — agora?

2

De onde vem o meu lucro?

3

Quanto eu vou ter daqui a 90 dias?

Não se resolve com esforço. Se resolvesse, já teria resolvido — esforço não falta nessa sala.

13

Fale comigo agora

Aponte a câmera e mande a palavra LUCRO



Conversa direta com o Rodrigo e a equipe da Janos. Não é lista de transmissão. Não é robô.

14

PARA QUEM ESTÁ NESTA SALA

Você leva hoje – Valor especial para o diagnóstico da sua empresa

1

Raio-X Financeiro

Uma reunião de 30 minutos em que a gente pega os seus números e responde as três perguntas desta palestra. Sem custo e sem compromisso — vagas limitadas por mês.

2

Termômetro da Reforma Tributária

Checklist objetivo do que a sua empresa precisa ter pronto até dezembro de 2026 para não ser pega em 2027.

3

Desconto de 50% na implantação do GEDAI

Caixa real, margem por linha e projeção de 90 dias. Pronta para usar na segunda-feira de manhã.

Escaneie o QR code para maiores informações

15

Vocês construíram empresas.
**Agora falta enxergar o que vocês
 construíram.**

Rodrigo Januário · Janos Consultoria e Treinamentos



16



Muito obrigado!

Rodrigo@janosconsultoria.com

@janosconsultoria

www.janosconsultoria.com

linkedin.com/in/rodrigojanuario/

