

CHANGE HOW 90U SEE 90UP WOPLD

STELLANTIS

RPA CONGRESS POTENCIALIZANDO AUTOMAÇÕES COM IA





APRESENTAÇÃO PESSOAL - RONILSON CARASSINI - CEO BRASIL

Histórico



Ronilson.carassini@cognitionhq.com

(11) 9 9747-0515

- 5 anos Grupo Pão de Açúcar
- 24 anos de Unilever Diretor de TI e CSC
- 7 anos de Capgemini Vice Presidente de Desenvolvimento de Negócios (BPO)
- 6 anos de Symphony e Cogniton CEO Brasil & Comercial





AGENDA

- Breve Institucional
- Crescimento no Brasil
- Premiação Blue Prism Global
- Conhecimento Produtos Blue Prism





NOSSA HISTÓRIA

A Cognition está enraizada em ser pioneira dentro do espaço de consultoria e implementação de automação.

Reunimos um disruptor composto por consultoria, recursos de entrega e tecnologias de classe mundial, apoiados por um fundo de US\$ 5 bilhões para criar:





O QUE FAZEMOS:

A Cognition foi projetada para ser seu parceiro e conselheiro de confiança em sua jornada de transformação digital, com uma oferta de serviços de ponta a ponta construída com esse propósito específico em mente.



Consultoria

A experiência necessária para identificar oportunidades de tecnologia que geram resultados positivos para os negócios.



Soluções

O software certo pelo preço certo e as habilidades necessárias para projetar e implementar soluções robustas e escaláveis.



Suporte e Terceirização

A tranquilidade de saber que sua tecnologia é mantida totalmente funcional e atualizada com suas necessidades em evolução.







PREMIAÇÃO COGNITION – AWARDS GLOBAL BLUE PRISM 2024

Reconhecimento do Trabalho e da transformação digital dos nossos clientes



Parceria de sucesso Cognition & Blue Prism



PREMIAÇÃO COGNITION - AWARDS GLOBAL BLUE PRISM 2024

Como estamos ajudando os nossos clientes – Case Faturamento Especial Stellantis – Alto Valor melhor ROI

#Aumento da capacidade de análise

Capacidade de analisar +2000 solicitações/dia, contra ~1400 anteriormente



Velocidade



Custo

#Elimina atrasos no retorno para os clientes

Clientes com isenção de impostos.





#Eliminação do backlog

Robôs trabalhando 24x7



Experiência



Cust

#Alavanca volume de vendas especiais

Impacto na experiência do cliente





Custo

#Escalável para novos cenários de aumento das volumetrias no backlog

Com bons padrões de desempenho



Agilidade





#Redução do FTE e horas extras

Com tarefas de baixo valor agregado













Agenda

- Quem somos nós
- Como nós fazemos "os trem"
- Case RPA Cognitivo | Faturamento Especial
- Jornada digital Antes e depois
- Benefícios
- Equipe envolvida
- Next Steps







Quem somos



Marina Ourivio



Sinésio Oliveira



Economista, mestre em Administração, pós graduada em Project Management e certificada em Change Management. Graduado em computação e atualmente dedicado a Coordenação do RPA.



Trabalho com project management e process improvement há quase 20 anos e faço parte do Grupo Stellantis desde 2019. Trabalho com desenvolvimento de software e automação há mais de 14 anos e faço parte do Grupo Stellantis desde 2014.







Parceria de Sucesso





Celebrando mais de três anos de parceria: Uma jornada de sucesso e crescimento mútuo.







Quem somos nós

Maior Fabricante de Automóveis da América do Sul

> Líder em Market Share Brasil

Brand líder em vendas Brasil nos últimos 3 anos (Nova Strada) 14 Marcas30 Países160 Nacionalidades

+130

Mercados





Shared Services

Presença Brasil e Argentina ~500 colaboradores

Purchase to Pay

Order to Cash

Record to Report









Contexto de negócio



- . extração de dados de diferentes sistemas
- . manipulação de dados, muita manualidade
- . registros, conferências, conciliações...

Com ____

. baixa confiabilidade nos sistemas e nas interfaces

. um time de jovens talentos realizando tarefas sem valor agregado

E _____

. um calendário de fechamento agressivo

. targets de eficiência para entregar

Coincidindo com -

- . Viabilidade do investimento e time engajado
- . Players relevantes e curva de aprendizado simplificada
- . Demandas de serviços sofrendo saltos expressivos (escalabilidade, confiabilidade, etc.).





Nossos números



~12 DESENVOLVEDORES

+ 1 TECH LEADER

6 ANALISTAS DE PROCESSOS



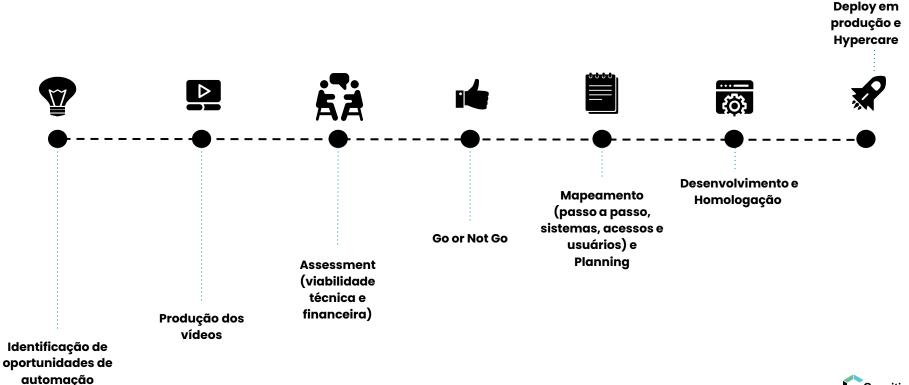
~30 LICENÇAS

>50 RUNTIMES PROD

>285 UC's ongoing

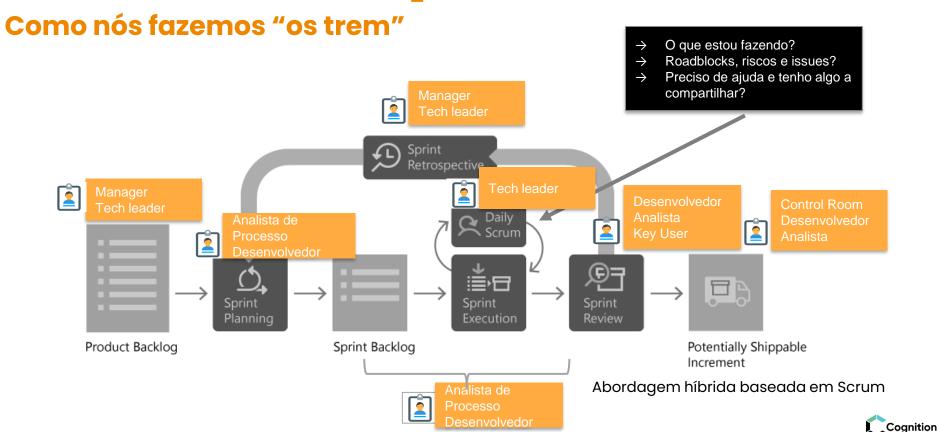


Como nós fazemos "os trem"









CASE

RPA Cognitivo
Faturamento Especial





Linha do tempo do processo

Faturamento Especial End to End

"AS IS"



Processo "As Is"

- Demandas das concessionárias, solicitando análises para aprovação de vendas com isenção de impostos para categorias especiais
- Documentos não estruturados incluindo PDFs e fotos

Desafios



Equipe grande e volume alto de horas extras.



Tarefas manuais sem valor



Backlog crescente



Gargalo nas vendas

Áreas envolvidas



Order to Cash SSC Stellantis



Sales Operations Stellantis



Dealers

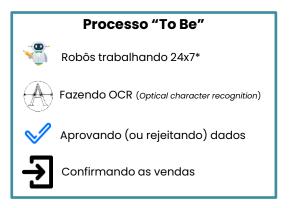


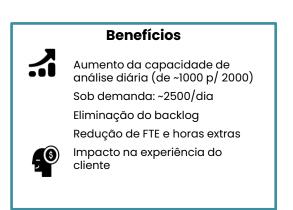
Linha do tempo do processo

Faturamento Especial End to End

"TO BE"













Jornada digital













Solicitações a serem analisadas para aprovação/reprovação

Filtrar fila

Fila por categoria,critérios de aprovação/reprovação

Baixar os anexos

Os anexos são baixados pelo RPA Cognitivo

Classificar anexos

O RPA Cognitivo classifica os anexos de acordo com a categoria

Extração das informações e classificação

Submeter os documentos para extração de informações e classificação





Machine Learning

O algoritmo de **Machine Learning** faz o entendimento das informações, classifica e devolve com significados, atribuindo rótulos para identificar cada informação presente nos documentos. Esse também passa a ser **mais assertivo** à medida que recebe **variações dos documentos** previstos em cada categoria.













STELLANTIS

Validação dos dados

dos clientes



Validar com a Receita Federal

O cliente é validado através da Receita Federal para verificar se está coerente com a categoria que ele informou ser na solicitação. Ex: Se é realmente uma Locadora de automóveis, através dos CNAEs válidos para ele na Receita Federal



Atualização das informações

Validar o cliente e atualizar suas informações cadastrais e legais no sistema **IMS**



Esteira de regra de negócios

Passar os documentos por esteira de regras de negócio, que culmina com a aprovação ou não da solicitação



RPA retorna o resultado pra área OTC

Aprovações: Report das solicitações aprovadas.
Imprecisões: Forma fila para conferência manual no Data Quality. São os casos em que a qualidade dos documentos não conferiu interpretação completa das informações



Dealers (através do Sistema B2B)

*Aprovado: Libera a solicitação para ser faturado o veículo solicitado

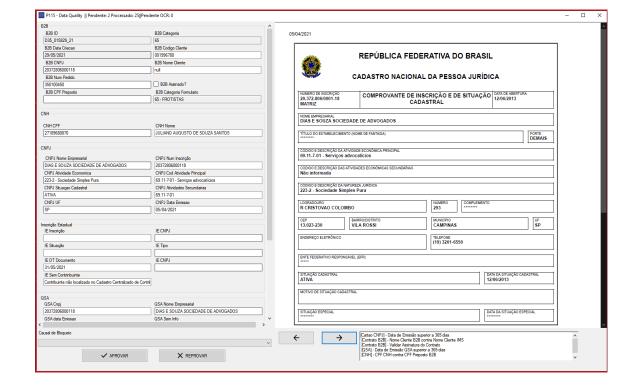
*Reprovado: Trava a solicitação e justifica com causais pré-definidos no processo







Validação dos dados dos clientes





EXEMPLO





Beneficios



#Aumento da capacidade de análise

Capacidade de analisar +2000 solicitações/dia, contra ~1400 anteriormente

#Eliminação do backlog

Robôs trabalhando 24x7

#Redução do FTE e horas extras

Com tarefas de baixo valor agregado

#Alavanca volume de vendas especiais

Impacto na experiência do cliente

#Elimina atrasos no retorno para os clientes

Clientes com isenção de impostos.

#Escalável para novos cenários de aumento das volumetrias no backlog

Com bons padrões de desempenho





Como Escalamos

Com Bons Padrões de Desenvolvimento

#Modular

Aplicamos práticas para capacitar o BOT para lidar com o aumento da complexidade no processo, aumento de volume de transações e também das demandas da rede

#Parametrizável

Ajustamos real time para diferentes cenários e variações.

#Monitorado

Rastreamos o desempenho e usamos métricas para identificar gargalos e otimizar a operação.

#Robustez

Boas estratégias de recuperação e notificação quando em cenários de falhas para minimizar impactos.



Equipe Envolvida





Lucas RPA



Fábio RPA



Leonardo RPA



Tatiana RPA



Guilherme RPA



Sinésio RPA



Julija RPA



Douglas OTC



Luiz OTC



Ronan OTC



Alice OTC



Sheila PTP&OTC



HumbertoSales Operation



SinfrônioSales Operation



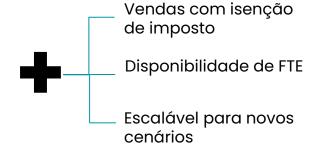




Highligths

+200 Possíveis análises diárias

24 7 RPA ativo/trabalhando



Next steps



Aumentar o número de análises diárias

Incluir novos dados de conferência quando houver mudança de legislação por exemplo

...e o principal é dar suporte a operação com o mínimo de intervenção manual









Thanks!





